



☐ **RNP VISION recherche son/sa futur(e) alternant(e) en**
CRM, Marketing & Commercial BtoG ! ☐

Tu recherches une **expérience concrète** en entreprise et tu souhaites évoluer dans un environnement dynamique au contact des **collectivités publiques** ?

Tu es à l'aise avec les outils numériques et tu as un bon relationnel ? Alors cette alternance est faite pour toi !

- ☐ **Lieu** : TREGUEUX – Possibilité de télétravail partiel selon autonomie
- ☐ **Période** : **Rentrée 2025** – Alternance **1 ou 2 ans** (rythme à définir selon école)
- ☐ **Niveau** : Bac+1 ou Bac+2 (Commerce, Gestion, Marketing, Relation Client)

☐ **Ta mission au sein de RNP VISION**

RNP VISION est une entreprise innovante qui accompagne **les collectivités territoriales** dans la gestion de leurs **services d'eau et d'assainissement** grâce à une **solution SaaS performante et intuitive**.

En tant qu'alternant(e), tu participeras activement à l'optimisation de notre **CRM**, au **suivi des clients** et à notre **développement commercial** auprès des collectivités. Ton rôle sera essentiel pour assurer une base de données efficace, une communication fluide et un accompagnement réactif de nos utilisateurs.

☐ **Tes missions :**

☐ **CRM & gestion des contacts** : compléter, structurer et fiabiliser notre base de données collectivités (BtoG), vérifier et mettre à jour les informations, assurer un suivi précis des échanges.

☐ **Assistance commerciale & relation client** : accompagner nos clients dans l'utilisation de notre plateforme, répondre à leurs questions et **suivre les dossiers en cours**.

☐ **Prospection & appels entrants/sortants** : prendre contact avec des collectivités, présenter notre solution et qualifier les besoins.

☐ **Support marketing & communication** : contribuer à l'animation de notre **LinkedIn pro**, organiser un **planning éditorial**, et assurer la diffusion de nos messages auprès des collectivités.

☐ **Analyse & reporting** : suivre les actions commerciales et marketing pour optimiser les performances et l'engagement client.

☐ Profil recherché :

- ✓ **Étudiant(e) en Bac+2 ou Bac+3, spécialisé(e) en commerce, marketing, gestion de projet ou relation client**
- ✓ **À l'aise avec les outils numériques (CRM, Excel, LinkedIn)** et une bonne capacité d'organisation
- ✓ **Goût du contact et du relationnel**, à l'aise au téléphone et motivé(e) pour échanger avec les collectivités
- ✓ **Sensibilité pour le secteur public, l'environnement et la gestion de l'eau**
- ✓ **Esprit proactif et méthodique**, avec une envie d'apprendre et de contribuer au développement d'une entreprise innovante

☐ Les avantages de l'alternance chez RNP VISION

- ☐ **Ordinateur portable fourni** pour faciliter ton travail au quotidien
 - ☐ **Participation employeur aux frais de repas** (5€ par jour travaillé en entreprise via OpenEat)
 - ☐ **Prise en charge à 50% de la mutuelle employeur et participation légale aux frais de prévoyance**
 - ☐ Une expérience enrichissante dans un **secteur en pleine transformation digitale**
- ☐ **Intéressé(e) ?** Envoie ton CV et ta lettre de motivation à contact@rnpvision.com avec l'objet "**Alternance CRM, Marketing & Commercial – 2025**".
- ☐ **Rejoins-nous et accompagne les collectivités dans la gestion de leurs services d'eau et d'assainissement !** ☐ ☐

Émilie BOCHER
Dirigeante fondatrice



#Alternance #CRM #RelationClient #MarketingDigital #Collectivités #EauAssainissement #Prospection
#Commercial